



AMBITIOUS #048
株式会社博報堂プロダクツ
プロモーションプロデュース

薄中になれるところ 下町に

紹介企業情報/ 株式会社博報堂プロダクツ

■住所 名古屋市中区栄3-3-21セントライズ栄12F
■URL <http://www.h-products.co.jp/>
■勤務時間 9:00~17:30
■休日 土曜日、日曜日、祝日

なるためには

- 必要資格 / 特になし
- 主な進路 / 高校卒業→大学に進学→地域政策について学ぶ
→広告領域の総合制作事業会社に入社

「高校時代は野球部に入っていたので、部活中心の生活を送っていました。副キャプテンを任せられ、ほかの部員にお手本としてどう示せるかを強く意識して取り組みました。当時は、県外に出て知らない世界を見てみたいという気持ちが強かつたです。卒業後は、同志社大学の政策学部に進学しました」

「ゼミで学んだのは、主に地域政策について。「廃れた商店街をどう盛り上げていくか?」を、市役所など行政や商店街の方々と関わりながら地域の活性化について学びました。そこで感じたのは、人に知られない魅力が、いろんなところに潜んでいるということ。それをどう伝えれば、新たな魅力がみんなに浸透して世の中に受け入れられていくかを考え、実践できたときには大きなやりがいを感じました。それが広告業界を志望したきっかけです」

「大学卒業後、博報堂プロダクツに就職しました。最初の1ヶ月は研修期間。学んだのは、社会人のマナーや業界についてなど基本的なこと。研修後は、資料作成やメールのやりとり、スケジュール調整など先輩の仕事の一部を任せてもらいました」

「学生時代の学びと違い、この仕事には明確な答えがありません。入社当初は、「クライアント」とって何が最善かを探す視点が身についていることを肌で感じるとうれしいですね」

ー仕事についてー

「大学卒業後、博報堂プロダクツに就職しました。最初の1ヶ月は研修期間。学んだのは、社会人のマナーや業界についてなど基本的なこと。研修後は、資料作成やメールのやりとり、スケジュール調整など先輩の仕事の一部を任せてもらいました」

「自分が携わったものが世の中に出て、それを見た人に『いいよね』『かっこいいね』と言つてももらえるとやりがいを感じます。SNSなどを通し、担当している商品やブランドを好きになつてもらっていることを肌で感じるとうれしいですね」



「現在の仕事内容を教えてください。」「アイデアで物事を解決する仕事をしています。たとえば、新商品を作ったから若い世代に売りたいという相談がきたとします。いろんな商品があるなかで、新商品の魅力や課題を見つけそれをどう解決するか、世の中とどういうコミュニケーションを作っていくかを考えていきます。CMを流すのかイベントを企画するのか、シンボルとなるタレントと一緒に商品を打ち出していくのか、アプローチの仕方はさまざま。方向性が決まれば、CM制作会社やイベント企画会社と協力し、プロジェクトを管理して進めていきます」

「なるためには」
「資格は必要ありません。広告などを通し、人に思いを伝えるアイデアを想像していくことが好きな人に向いている仕事だと思います。大変なことも多いので、その気持ちがないと続けられないかもしれませんね。高校時代は、なにかひとつのこと真剣に取り組んでください。その経験は今後みなさん的人生の糧になると思います。私の場合は、野球部でした。部活を通して身についた粘り強さは、仕事をするうえでもいかせていくと思います」

「お忙しいところ、ありがとうございます。」

高木 淳矢さん
平成2年生まれ 同志社大学政策学部卒業

・出身高校 名古屋市立桜台高校

18歳
↓
22歳
↓
27歳

卒業 自由

部活中心の高校生活。高校卒業後は、同志社大学へ進学。
地域政策について学ぶなかで広告業界に興味をもち、大学卒業後、博報堂プロダクツに入社。
クライアントにとっての最善を常に探し、日々の仕事に励む。





AMBITION #049
ヒルトン名古屋
サービスアテンダント(ホテル)

“Happy”を
とどける。

紹介企業情報/ ヒルトン名古屋

■住所 名古屋市中区栄1-3-3
■URL <http://www.hiltonnagoya.com/>
■勤務時間 1日7.5時間
■休日 月に8日

なるためには

- 必要資格 / 特になし
- 主な進路 / 高校卒業→大学に進学→語学を学ぶ→外資系ホテルに就職

「体を動かすことが好きだったの
で、高校時代はバスケットボールの
サークルに入っていました。英語の
成績がよかつたこともあり、もっと
英語を勉強したいと思い、名古屋学
院大学外国語学部に進学しました。
大学時代について教えてください。
「学生同士で英語を使って会話をし
たり、プレゼンテーションをしたり
する授業が多かったです。留学生が
集まるインターナショナル・ラウンジ
によく行って、外国の方と接する機
会も積極的につくっていました。結
婚式場や飲食店でアルバイトをし
ていたので、よりクオリティーの高
い環境で接客をしたいと思ったの
がこの業界を選んだきっかけです」

ー仕事についてー

「会社説明会で『ヒルトン』のファン
になりました。そのときのインスピ
レーションは、当時も今も変わって
いません。ゲストはもちろん、チー
ムメンバーにもホスピタリティー
を届けてくれる会社です。入社後、
約2週間ほどかけて、料理・飲料部、
宿泊部、人事業務部、経理部、キッチ
ンなど各部門の部長から業務内容
を教えてもらい、ヒルトンについて
の知識を深めることができました。
仕事内容について教えてください。
「ゲストやチームメンバーにハッ
ピーを届けることが仕事です。その
ためにも、まず自分がハッピーにな
らなくてはいけない。とにかく笑う
こと、ゲストの前だけでなく、仕事
中は常に樂しそうな笑顔でいます」

具体的な仕事内容は?
「結婚式や社内ミーティング、展示
会などの各種パーティーのサービ
スをおこなっています。ビュッフェ
やカクテルパーティー、洋食・和食
・中華など、毎日まったく違う内
容なので飽きることがないです。内
容は、営業が幹事さんと打ち合わせを
して詰めていきます。出来上がった
イベントオーダーをもとに、当日
私が幹事さんと確認をし、料理や会
場・機材のセッティングをしていき
ます。パートナーが始まつてから
は、アルバイトの管理や指示をおこ
なします」

ーやりがいー
「最近では、チームメンバーに向け
たトレーニングの仕事を任せ、楽
しい職場環境づくりに尽力してい
ます。入社して2年が経ちますが、
アルバイトの子から『有香さんが來
てから雰囲気が変わりました』と
言つてもらえたときはうれしかつ
たです。ゲストからの『ありがとう』
もうれしいですが、チームメンバー
や尊敬する上司から褒めてもらえ
たときは『やりがい』という一言で
は表せない達成感があります」



ー学生時代ー

ーなるためにはー

「必須ではありませんが、私は秘書
検定と日本赤十字救急法救急救員の
資格を大学時代に取得しました。ま
た外資系の企業で働きたいのなら、
語学は学んでおいたほうがいいと
思いますよ。大切だと思うのは、誰
かに信頼してもらいたかったら、ま
ず自分が信頼する。誰かをハッピー
にしたかったら、まず自分がハッ
ピーになる。勉学や知識も大事です
が、そういう心をもつた人が、ホス
ピタリティー業界で活躍できると
私は思います」

お忙しいところ、ありがとうございます。
「お忙しいところ、ありがとうございます」と
お礼を述べて、筆を下す。彼女の笑顔が、
手紙全体に温かみを添えている。

滝藤 有香さん

平成5年生まれ 名古屋学院大学外国語学部卒業

・出身高校 名古屋経済大学高蔵高校

18歳
↓
22歳
↓
24歳

名古屋
高蔵

得意だった英語をより深く学びたい
と思い、名古屋学院大学に進学。

外国人と接する機会をつくり、語学力を
磨く。卒業後、ヒルトン名古屋に就職。

各種パーティーのサービスをおこなう。日々の仕事を通じ、ゲストやチー
ムメンバーをハッピーに!





AMBITIOUS #050
株式会社Misoca
コーポレート部門(ITベンチャー)

やりたいことを
やる!!

紹介企業情報/ 株式会社Misoca

- 住所 名古屋市中村区名駅2-35-22 メピウス名古屋ビル2F
- URL <https://info.misoca.jp/>
- 勤務時間 フレックス制(1日8時間)
- 休日 土曜日、日曜日、祝日

なるためには

- 必要資格 / 特になし
- 主な進路 / 高校卒業→大学に進学→ITベンチャー企業に就職→コーポレート部門

「昔の記憶つてあまりないんですけど(笑)、とりあえず部活はやっていました。高校時代はラグビー部です。顧問から『試合中、自分が苦しいときは相手も苦しいんだぞ』と言われたことは覚えてています。高校卒業後は、京都大学工学部に進学しました。いまにつながる経験としては、1年休学して農業のIT化を軸としたベンチャーエンジニア企業で働いたこと。休学前後も働いていたので実質2年くらいです。でも、そのビジネスとしておこなうとき、押されないといけないポイントがたくさんあるということに気づきました」

ー仕事について

「前職は会計事務所だったんですけど、そこでミンカを知りました。ミ

ソカが立ち上がりつたばかりで、ビアリングに回っていたみたいなんですね。当時は機能が充実していないくて、『これじゃ使えない』って僕は好き勝手言ってたらしくです(笑)。それから2年ほど経ち、再度ベンチャーや挑戦したいと思ったときに思い浮かんだのがミンカでした」

「弊社はクラウド上で請求書を作成するサービス『ミンカ』の開発をしています。企業と企業が取引するときつてお金が動くんんですけど、そのときに請求書もセットで動いていることが多いです。日本だと、まだ紙の請求書でのやりとりが半

分以上。その紙の部分をWEB化して、世の中の複雑な仕組みをシンプルにしていくのがコンセプトです」



声も。「ミンカで働くのが楽しい」とか、「楽しい仲間と一緒に働きたい」という声を聞くとうれしいですね」

ーメリセージ

「まずは、やってみること。『とりあえず就職して、2~3年経験したら独立する』って言う人がよくいるんですけど、そういう人って僕の経験上、ほとんど起業しないんです。本当にやる人は最初からやっています。『やりたい!』とか『いつかやる!』とかではなく、やりたいことは『すぐやる』ということを心がけてほしいです」

「お忙しいところ、ありがとうございます」

「この会社の社員はほとんどがエンジニアで、彼らがミンカを支えているんです。そのエンジニアが開発に集中できる環境を整えることを意識しています。たとえば電話が鳴ったときに僕が出るだけで、『ストレスが減った』とみんなに感謝されるんです。そういう小さいことの積み重ねが大切ですね」

ーやりがい

「まず、ユーザーの反応がよかつたとき。SNSなどで『ミンカは使いやすい』という声や、新しい機能を追加したときに『こんな機能ほしかった!』という反応を見るとやりがいを感じますね。あとは、社員の

奥村 健太さん

昭和59年生まれ 京都大学工学部卒業

・出身高校

旭丘高校

22歳
↓
30歳
↓
33歳

入社
歴





AMBITIOUS #051
セカンドストリート
リユースバイヤー・販売

笑顔と感謝 の気持ちを大切に

紹介企業情報 / 株式会社ゲオ

■住所 名古屋市中区富士見町8-8 OMCビル
■URL <https://www.geonet.co.jp/>
■勤務時間 9:30~18:30(早番)、13:30~22:30(遅番)
■休日 4週8休制

なるためには

- 必要資格 / 特になし
- 主な進路 / 高校卒業→大学に進学→リユース店にてバイヤー兼販売スタッフとして勤務

アンビ
ジャス的

――学生時代――
「高校時代の印象的な出来事は、1ヶ月間ホームステイでカナダへ行ったことです。英語がペラペラに話せるわけでもなく、出発前は不安なことだらけだったのですが、現地ではすばらしい思い出をたくさんつくることができ、お別れのときにホストマザーも私も涙が出てしまっくらい、深い人間関係を築くこともできました。当時の経験は、新しいことにチャレンジするときの勇気の源になっています」

――大学時代について教えてください。――
「愛知学院大学文学部で、英語圏の文化と語学について学びました。卒論のテーマはイギリスの服飾史。興味のあることを研究できて楽しかったです。就活では、大好きな服に関わることができた仕事を探しました。DVD・CDなどのレンタルやゲーム買取販売の『ゲオショップ』、総合リユースショップの『セカンドストリート』などを全国展開するゲオに応募したのは説明会で対応してくださった方のあたたかい人間性に惹かれたからです。企業研究を進めるうちに事業内容にも強く惹かれるようになり、入社を決意しました」

――仕事について――

「入社後の3ヶ月間は新人研修です。私は新潟の店舗で、社会人としてのマナーや会社の基本的なルールなどを学びました。研修後、セカンドストリート滝の水店に配属となりました」

――買取について――
「関わるすべての人や物に感謝の気持ちをもって接することです。適正な買取価格の設定、ていねいなメントナンス、誠実な接客販売など、一つひとつ心を込めて仕事をすることで、多くの方によるこんでいただけるリユースの循環がつくれるのではないかと思っています」

――やうがい――
「買取った物が売れていくとき、う

佐伯 美星さん

平成6年生まれ 愛知学院大学文学部卒業

・出身高校 桜花学園高校

17歳

名古屋
育成
寮

↓
22歳

23歳

ホームステイでカナダへ行く。親元から離れて異文化で生活することを通して、新しいことに挑戦する楽しみを知る。

社員のあたたかさや事業内容に惹かれ、ゲオ入社を決意。

入社1年目。関わるすべての人や物に感謝の気持ちをもって、目の前の仕事を全力で取り組む日々。



――なるためには――
「人と物に新しい出会いをつくり、よろこびを循環させることです。生活のなかで利用するさまざまな物には、誰かにとって必要ではなく、なった物だとても、ほかの誰かにどうぞなお店に出向いて知識を増やすことをおすすめします。また、学生のうちにとにかく打ち込んだ経験をもつと、社会に出てからの自信になると思いますよ」

「物の価格帯を把握しておくと役立ちます。衣料に限らずさまざまなお店に出向いて知識を増やすことをおすすめします。また、学生のうちにとにかく打ち込んだ経験をもつと、社会に出てからの自信になると思いますよ」



「新しい気持ちになります。特に、メンテナンスに力を入れた商品が売れたときには、再び誰かにとつての『大切な物』となることに役立つのだぞやりがいを感じます」



AMBITIOUS #053
共親製菓株式会社
菓子製造(包装部門)

笑顔で樂いふ気持ち

紹介企業情報/ 共親製菓株式会社

■住所 名古屋市西区名西1-15-2
■URL <https://kyoushin-s.co.jp/>
■勤務時間 8:15~17:15
■休日 土曜日、日曜日、祝日

なるためには

- 必要資格 / 特になし
- 主な進路 / 高校卒業→菓子製造をおこなう企業に入社→包装部門に配属

—学生時代—
「高校時代は、小学校から始めたバケットボールに熱中していました。厳しい部活だったので、礼儀や上下関係を学ぶことができましたし、精神面や人間力の部分も鍛えられたと思います」

就職先を決めたきっかけは?
「進路の先生が共親製菓を紹介してくれて、職場体験に行ったのがきっかけです。そこで、社員が和気あいあいと働く雰囲気に触れました。その職場環境の良さが決め手ですね。もともと私は食べる事が好きで、小さいころから、よく近所の駄菓子屋さんでお菓子を買っていました。共親製菓という名前は知らないで、『さくらんぼ餅』や『もっちゃんだんご』はよく食べていましたよ」

ー仕事についてー

「入社後、合同研修に参加しました。学んだのは、電話対応や名刺交換の仕方など。社会人としてのマナーを勉強する研修ですね。研修後、包装部門に配属されました。最初に任されたのは、何のお菓子が入っているかわかるようにパックにシールを貼る簡単な作業から。徐々に仕事の流れを教わりました」

入社当初、先輩に教わったことは?

「仕事中、少し気になることがあったのですが、『先輩に言うほどではないかな?』と思つて流してしまった。『少しでも気になることがあつたら言わなきゃいけないよ』と注意されました。先輩だから『言いづら

い』という気持ちがあったのですが、そういう行動が先輩を一番困らせているんだと実感しました。それ以来、些細なことも報告するようになります」

仕事内容について教えてください。

「主に『もっちゃんだんご』という商品の包装を担当しています。商品を機械に流してパッケージ、ラベルなどを貼り、ダンボールに詰めています。お菓子によってサイズや形が違うので、包装するお菓子に合わせて機械のセッティングをおこないます。仕事で心がけているのは、衛生面ですね。ゴミなどが付いていないか、包装する前に目で見て見逃さないようにチェックしています」

—やりがい—

「みなさんに私が関わったお菓子を食べてもらい、幸せな気持ちになつてほしい。そんな思いで仕事に取り組んでいます。やっぱり、共親製菓のお菓子を買ってもらえるとうれしいですね。あとは、お店にお菓子が並んでいる光景を見るのもうれしいです。近くの駄菓子屋さんに行くと、ついつい自分も手にとつちやいますね(笑)」



菓子製造

ーなるためにはー

「この仕事は、あいさつができる元気な人に向いています。いつもニコニコしていて、まわりにいい影響を与えるような人が求められています。当たり前のことなんですが、『ありがとうございます』『すみません』といった言葉が部活を通して自然と出るようになつていました。先輩からそれを褒められたときは、こういう基本的なことが大切なんだと改めて気づかされました。お忙しいところ、ありがとうございます。」

松田 彩さん

平成10年生まれ

・出身高校

同朋高校

17歳

バスケットボール一本の青春時代。礼儀を学び、人間力を育む。

18歳

高校卒業後、共親製菓に就職。研修を終え、包装部門に配属。

19歳

多くの人に関わったお菓子を食べてもらい、みんなを幸せな気持ちに!





AMBITIOUS #054
株式会社トーエネック
技術職(情報通信)

仕事も
楽しく!!

紹介企業情報/ 株式会社トーエネック

■住所 名古屋市中区栄1-20-31
■URL <http://www.toenec.co.jp/>
■勤務時間 8:30~17:15
■休日 土曜日、日曜日、祝日、年末年始、創立記念日(10月1日)、労働祭(5月1日)

なるためには

- 必要資格 / 第1級陸上特殊無線技士、第二種電気工事士など
※就職後に取得可能
- 主な進路 / 高校卒業→4年制大学に進学→電気・情報通信関連の企業に就職

「中学のときに剣道をしていた影響で弓道にも興味をもち、弓道部のある高校を選んで進学しました。だから、高校生活の思い出といえば弓道ですね。それほど強くはありませんでしたが、仲間に恵まれて3年間楽しく続けられました」

大学時代のことを教えてください。

「情報系の分野を学びたいと考え、中部大学の工学部電子情報工学科に進学。電気、電子、情報の3つの分野について幅広く学びました。在学中に取得了第1級陸上特殊無線技士は、携帯電話の無線基地局を作成する際に必須となる資格なので、

現在の業務にとてもいかれていました。勉強以外では、友達に誘われて行つた音楽フェスにすっかりハマってしまい、夏は毎年フェス三昧でしたね」

ー仕事についてー

「入社後の1年間は研修期間で、空調、配電、内線、情報通信等、社内の各部門について学びました。研修のなかで、現在所属している情報通信部保守グループが、音楽フェスなど、一時的に人が増える野外イベントでの基地局増強業務に携わっていると知り、志望しました。配属が決まったときは本当にうれしかったです。研修では、玉掛け技能講習やフォーメリット免許などの配属後に必要な資格の取得もでき、スキルアップにつながった1年でした」

現在の仕事内容を教えてください。

「ビルの上や鉄塔などに設置されて

いる通信電話会社の基地局を保守する業務をメインでおこなっています。障害対応の工程調整と現場での作業の両方を担当しており、機器の故障や調子が悪いときには現場に急行して復旧したり、必要があれば機器の交換もおこないます」

心がけていることは?

「現場では時間に追われることが多いですが、ミスをしないことを常に心がけています。扱う機器の種類も多様ですし、機器ごとに設定方法も異なります。普段の生活ではまったくマニュアルを読まないタイプですが(笑)、仕事ではしっかりマニュアルを読み込んで、一つひとつ手順を確認しながら作業しています」

ーやりがいー

「通常の保守業務に加えて、夏の間は、イベントの基地局増強業務にも参加させてもらっています。念願の仕事なので、本当に楽しいです。既に設置されている機器を直す保守と違い、イベントでは機器の設営からおこないます。まだわからないことも多いですが、先輩に教わりながら仕事の幅を広げていきたいです」



ーなるためにはー

「勉強はもちろん大切ですが、遊びが仕事につながることもあると伝えたいですね。私の場合は、音楽フェスという趣味と情報という大学での学びがうまく合致しました。フェスの参加者としての経験もいかせますし、ステージの裏側を見れる貴重な機会にも恵まれています。なにより、好きな仕事に携われるることは、日々の仕事の大きなモチベーションになっています」

ーお忙しいところ、ありがとうございますー



中村 貴洋さん

平成7年生まれ 中部大学工学部卒業

・出身高校

名古屋大谷高校

18歳

↓
自転車
販売

22歳

23歳

中部大学工学部電子情報工学科に進学。電気、電子、情報を幅広く学ぶ。

株式会社トーエネック入社。1年間の研修を経て、情報通信部に配属。

念願の音楽フェスの業務にも参加し、仕事の幅を広げている。



AMBITIOUS #055
serio本山店
美容師

人生は
自由に楽しむ
もの勝ち

紹介企業情報/ セリオ株式会社

■住所 名古屋市千種区猫洞通5-23 スタシオン本山第2ビル1F
■URL <http://www.e-serio.co.jp/>
■営業時間 10:00~20:00(平日)、9:00~19:00(土曜日、日曜日)
■定休日 火曜日

なるためには

- 必要資格 / 美容師免許
- 主な進路 / 高校卒業→美容師養成課程のある専門学校に入学→美容師免許を取得→サロンに就職

「高校時代は部活一筋でしたね。サッカー部に入っていた練習はしんどかったですけど(笑)。部活からは、まわりに気を配ることの大切さを勉強できました。試合会場や練習場にゴミを残さないとか、場所への気配りは、いまの仕事にもすごくいると思います。進路については、美容師だった父が楽しそうに働く姿を見ていて、そういう選択肢もあるなとは考えていました」

専門時代について教えてください。

「中部美容専門学校では、美容師の基礎だけでなく、エステやネイル、着付けやメイクなど、美容に関することはすべて勉強しました。あと宿題が毎日のように出ていたので、何事にもコツコツ継続して取り組む感覚が身についたと思います。その積み重ねが、最終的に美容師免許というかたちで自分に返ってきましたときには、「毎日の積み重ねって本当に大切なやつだなあ」と実感しました」

ー仕事についてー

「卒業後、セリオに就職しました。まず最初はアシスタント。お客様に自分の存在を覚えてもらうことから始まります。シャンプー、カラー、パーマ、カットの順に練習していく、その都度試験があります。最初はマネキンで練習し、その後、カットモデルで練習します。僕がアシスタントのときは、100人以上はカットしましたよ。約3年の下積みを経て、スタイルとしてカットさせてもらえるようになりました」

「やりがい」

「お客様が『よかつた。ありがとうございます』と言つて、笑顔で帰っていくときにはやりがいを感じますね。それには、僕を求めて来てくれるお客様の存在もうれしいですね」



美容師

ー学生時代ー

「高校時代は部活一筋でしたね。サッカー部に入っていた練習はしんどかったですけど(笑)。部活からは、まわりに気を配ることの大切さを勉強できました。試合会場や練習場にゴミを残さないとか、場所への気配りは、いまの仕事にもすごくいると思います。進路については、美容師だった父が楽しそうに働く姿を見ていて、そういう選択肢もあるなとは考えていました」

「高校時代は部活一筋でしたね。サッカー部に入っていた練習はしんどかったですけど(笑)。部活からは、まわりに気を配ることの大切さを勉強できました。試合会場や練習場にゴミを残さないとか、場所への気配りは、いまの仕事にもすごくいると思います。進路については、美容師だった父が楽しそうに働く姿を見ていて、そういう選択肢もあるなとは考えていました」

「高校時代は部活一筋でしたね。サッカー部に入っていた練習はしんどかったですけど(笑)。部活からは、まわりに気を配ることの大切さを勉強できました。試合会場や練習場にゴミを残さないとか、場所への気配りは、いまの仕事にもすごくいると思います。進路については、美容師だった父が楽しそうに働く姿を見ていて、そういう選択肢もあるなとは考えていました」

社会に出てから意識の変化は?

「意識が変わったのは、入社当初から『あなたのシャンプーで、お客様から『あなたのシャンプーで、お客様からお金をお金をいただいているんだよ』と言われたときです。シャンプーやマッサージなど、自分が行動でお金をいただいているという責任感をもつようになります』

「現在の仕事内容を教えてください。」

「ヘアスタイルを通して、お客様の気分をすべて変えられるのが美容師です。大事にしているのは、どんな心境で来店されても、帰るときはスッキリ笑顔で帰つてもらうことですね。あと心がけているのは、毎朝お客様に樂をしてもらえるようなスタイルを提案しています」

「まずは高校卒業後、美容師免許を取得するために美容の専門学校に進むことです。専門学校では、上下関係、言葉つかいや気づかいなども学んでください。僕は中部美容専門学校で、美容の技術だけでなく、それらを学べたことが大きいと社會に出て感じます。高校生には、将来につながる楽しいことを見つけてほしいです。型にとらわれず、いま自分が好きなものを仕事にどう置き換えるかを考えると、夢や希望がふくらむと思いますよ!」

「お忙しいところ、ありがとうございます。」

ーなるためにはー

「まずは高校卒業後、美容師免許を取得するために美容の専門学校に進むことです。専門学校では、上下関係、言葉つかいや気づかいなども学んでください。僕は中部美容専門学校で、美容の技術だけでなく、それらを学べたことが大きいと社會に出て感じます。高校生には、将来につながる楽しいことを見つけてほしいです。型にとらわれず、いま自分が好きなものを仕事にどう置き換えるかを考えると、夢や希望がふくらむと思いますよ!」

「まずは高校卒業後、美容師免許を取得するために美容の専門学校に進むことです。専門学校では、上下関係、言葉つかいや気づかいなども学んでください。僕は中部美容専門学校で、美容の技術だけでなく、それらを学べたことが大きいと社會に出て感じます。高校生には、将来につながる楽しいことを見つけてほしいです。型にとらわれず、いま自分が好きなものを仕事にどう置き換えるかを考えると、夢や希望がふくらむと思いますよ!」

堀 剛 大さん

平成4年生まれ 中部美容専門学校卒業

・出身高校 名古屋経済大学高蔵高校

18歳
↓
20歳
↓
25歳

中部美容専門学校

部活一筋の高校生活、美容師の父の影響もあり、中部美容専門学校へ。
美容師としての基礎以外にも、エステやネイルなど美容全般を学ぶ。美容師免許取得後、セリオに入社。
スタイリストとして活躍中。ヘアスタイルを通してお客様を笑顔に!





AMBITION #056
DCMカーマ株式会社
副店長(ホームセンター)

自ら考え。
そして行動しよう!
失敗を恐れくな

■ 紹介企業情報 / DCMカーマ株式会社

■ 住所 / 名古屋市中川区新家2-1501(千音寺店)
■ URL / <http://www.kahma.co.jp/company/>
■ 勤務時間 / 9:50~18:50
■ 休日 / 週休2日

なるためには

- 必要資格 / 特になし
- 主な進路 / 高校卒業→大学に進学→ホームセンターに入社→チーフ職を経て副店長として勤務

「中学1年生から始めた剣道を、高校生活でもずっと続けました。プレッシャーに折れない心、自信を持つことの大切さ、そのためには準備を怠らないことの重要性など、剣道を通して多くのことを学びました。特に成長を感じたのが段審査のとき。初段と二段を受けたときでは、精神的な安定感が大きく違い、誇らしく感じました」

「大学時代について教えてください。」
「愛知学院大学法学部で刑事訴訟法を学びました。講義では、3年次から始まるゼミの思い出が印象的です。ディベートをしたり、実際に裁判を傍聴したりと、貴重な体験がたくさんできました。クラブ活動ではクラシック音楽を楽しみ、土日には剣道を続け、アルバイトもしていたので、毎日忙しく充実した学生生活でした。アルバイトで接客業のやりがいを実感していたこともあり、就職活動は接客業をメインに進めました。現在の会社に決めたきっかけは二つ。一つは人事担当の方の誠実であったかい雰囲気に対する安心感がもてたこと。もう一つは、内定者懇談会での内定者一人ひとりへの対応から、本当に必要とされていると感じられたことです」

ー仕事についてー

「入社後、複数の店舗でさまざまな売り場の担当を経験し、現在は千音寺店の副店長として勤務しています。本社勤務となる方もいますが、私は店舗勤務を希望していること

「休みはしっかりとり、働くときは

溝口 将也さん

昭和62年生まれ 愛知学院大学法学部卒業

・出身高校 名古屋市立富田高校

13歳

↓
22歳

↓
30歳

名古屋市立富田高校

剣道を始める。己に克つ力である己心が養われ、人生を通して自信にもつながっている。

誠実であたたかい社風に魅力を感じ、DCMカーマへ入社。

入社9年目。副店長となり責任とともにやりがいを感じることも増え、誇りをもって仕事に励む日々。



「大学時代について教えてください。」
「店舗運営の先頭に立ち、実質的な手配や調整をおこなっています。ホームセンターは地域のみなさまにとって『困ったら頼れる存在』であるべきだと考えています。いつでも安心して頼っていただけるよう、人員配置や商品管理、物理的な店舗環境や体制を整えることが私の仕事です」

「店舗環境や体制を整えるとは、具体的に何をするのですか?」
「たとえば自転車のセールが始まる場合。お客様が快適にお買い物できるよう、売り場の担当者と連携して場所を確保したり、在庫がスムーズに出せるよう整備をしたりします」

「社員のみなさんが気持ちよく働けるよう、一人ひとりの気持ちを配慮した接し方を心がけています。また副店長となつてからは、私の発言が確定事項になることを意識し気引き締めて行動しています」

「必須となる経験はありません。お客様の役に立てるこことによるこびを感じる人に向いている仕事です。学生のみなさんは、いまのうちに自分で考え自分で行動するという経験をたくさん重ねてください。物事を判断するための引き出しとして大きな宝になると思います」

「お忙しいところ、ありがとうございます!」





AMBITIOUS #057
生鮮ひろばサンエース
販売員(スーパーマーケット)

今しかできないことを!!

紹介企業情報/ 株式会社コスギ

■住所 名古屋市瑞穂区西ノ割町1-19
■URL <http://www.sunace.jp.net/>
■営業時間 9:00~22:00(店舗により異なる)
■定休日 日曜日

なるためには

- 必要資格 / 特になし
- 主な進路 / 高校卒業→専門学校で経営や販売について学ぶ→スーパーマーケットに就職

「高校生活の思い出に残っているのは、サッカー部を3年間続けたことです。高校から始めたので最初は一番へただつたんですけど、仲間や先生に恵まれて続けることができました。部活で学んだ「仲間の大切さ」は、いま働くうえでもいかされています。高校卒業後は、名古屋経営会計専門学校に進みました」

「専門時代について教えてください。」

「経営や販売について学びました。僕は販売コースだったので、池下や一宮などの地域のお祭りに出店して、たまごやフルーツジュースなどを実際に販売する授業もありました。改めて、いろんなタイプのお客様がいるということを実感しましたし、座学では学べないことを経験することができたと思います。専門学校では、簿記販売士、MOSなどの資格を取得しました」

ー仕事についてー

「生鮮ひろばサンエースを運営する株式会社コスギに就職しました。売場は果物や野菜などの青果、そろざい、魚、一般食品の4つの部門に大きく分かれます。最初はレジ業務から。その後、一般食品のなかの乳製品部門を任せられました。店頭で接客をしつつ、品出しや発注の仕方を教えてもらいました」

「最初に苦労したこと?」

「商品数が多く過ぎて、最初は、どこに何があるのかわかりませんでした。商品知識や売場の配置など、覚えることが多くて大変でしたね」

「生鮮ひろばサンエースを運営する株式会社コスギに就職しました。売場は果物や野菜などの青果、そろざい、魚、一般食品の4つの部門に大きく分かれます。最初はレジ業務から。その後、一般食品のなかの乳製品部門を任せられました。店頭で接客をしつつ、品出しや発注の仕方を教えてもらいました」

「最初に苦労したこと?」

「商品数が多く過ぎて、最初は、どこに何があるのかわかりませんでした。商品知識や売場の配置など、覚えることが多くて大変でしたね」

「少しでもよろこんでもらえるような接客をすることです。たとえば、困った表情や行動をしているお客様には、すぐに『どうされました?』と自分から声をかけたり。可能な限り自分から気づいて、お客様の不安を解消できるよう心がけています」

「やりがい」

「ていねいな接客を心がけて対応し、「ありがとうございます」という言葉が返ってくるとうれしいですね。お客様の笑顔を見られることが一番のやりがいで」

「高校生活の思い出に残っているのは、サッカー部を3年間続けたことです。高校から始めたので最初は一番へただつたんですけど、仲間や先生に恵まれて続けることができました。部活で学んだ「仲間の大切さ」は、いま働くうえでもいかされています。高校卒業後は、名古屋経営会計専門学校に進みました」

「専門時代について教えてください。」

「経営や販売について学びました。僕は販売コースだったので、池下や一宮などの地域のお祭りに出店して、たまごやフルーツジュースなどを実際に販売する授業もありました。改めて、いろんなタイプのお客様がいるということを実感しましたし、座学では学べないことを経験することができたと思います。専門学校では、簿記販売士、MOSなどの資格を取得しました」

「現在の仕事内容を教えてください。」

「お客様を笑顔にする仕事です。スーパー・マーケットは、食品などを販売していきます。お客様の生活に近いからこそ、新鮮でいいものを販売したいと思っています」

「心がけていることは?」

「少しでもよろこんでもらえるような接客をすることです。たとえば、困った表情や行動をしているお客様には、すぐに『どうされました?』と自分から声をかけたり。可能な限り自分から気づいて、お客様の不安を解消できるよう心がけています」



こ やま かず や
小山 和也さん

平成8年生まれ 名古屋経営会計専門学校卒業

・出身高校 至学館高校

18歳
↓
20歳
↓
22歳

販売士
簿記

高校から始めたサッカーに熱中した3年間。卒業後は専門学校へ。

経営や販売について学ぶ。簿記、販売士、MOSなどの資格を取得。

生鮮ひろばサンエースに勤務。日々、ていねいな接客を心がける。



「販売士などの資格をもっていると働くうえで役に立ちますが、必須なわけではありません。人と笑顔で話すことができれば、誰にでもできる仕事だと思います。高校生活は3年間しかないので、そのときにはできないことがたくさんあると思います。高校生のみなさんは、今を全力で楽しんでほしいです!」

「お忙しいところ、ありがとうございます!」

販売員



AMBITIOUS #058
株式会社ほほえみ
人事・総務担当

相手を思いやることを
大切に♪

紹介企業情報/ 株式会社ほほえみ

■住所 名古屋市天白区向が丘4-1002
■URL <http://hohoemi33.co.jp/>
■勤務時間 9:00~18:00
■休日 土曜日、日曜日

なるためには

- 必要資格 / 特になし
- 主な進路 / 高校卒業→大学に進学→人事・総務の担当として勤務

人事・総務担当

「中学時代に始めた吹奏楽を、部活と、学外の楽団との2箇所で続けました。一方で、特進クラスだったため学業を頑張りたい気持ちも強く、毎朝登校前に勉強していました。思い返すと、音楽と勉強とに精一杯向き合った、「超」が付くほど真面目な高校生でしたね。だからこそ当時の先生や仲間とはとても深い関係が築けたのかな、と感じています。いまでもしつちゅう集まるほど仲がいいですよ」

「大学時代について教えてください。」
「将来は心に寄り添った仕事がしたいと考えていたので、心理学を幅広く学べる愛知淑徳大学心理学部に進学しました。事例研究から経験則を学んだりする臨床心理学や、脳の認知機能について実験をする認知心理学など、興味深い講義がたくさんあり楽しかったです。就職活動では、一般事務職や企画営業職など、さまざまな職種を検討しました。ほほえみを知ったのは合同説明会で声をかけていただいたから。『ほほえみと活動を届ける』という企業理念やあたたかい社風など共感する点が多く、『ここ』なり、心に寄り添った仕事が当たり前のようにできる」と感じ、入社を決めました」

ー仕事についてー

「私の配属の経緯は少しユニークであります。応募時は介護職でエントリーしていたのですが、最終面接で君は現場ではなく総務の方が向いていってのでは?」と提案を受けたので

「学生さんが入社するまでのあいだに、社内で一番長く関わるのが私です。入社後、『こんなことが起きるようになります』『こんなこ

とがありました』『うれしそうに報告してくれるときに心からやりがいを感じます』
「人事の仕事をしているのは、相手の仕事を尊敬できる人ではないかと思います。人事考課をするときにも尊敬の気持ちをもつたうえで客観的に判断する力が求められます。実は、仕事内容については自分でも不安を感じていた部分だったのですが、適性を見ていただけのことにして安心しました」

「現在の主な仕事は、人事領域です。仕事内容には、新卒採用に関することや、人事考課、人事異動の通達、社内制度づくりなどがあります」
新卒採用に關することとは?
「リクナビやマイナビといった媒体制作の調整や管理、イベントへの出展するときの調整などがあります。また、弊社では応募者や内定者に向けて、ほぼ毎月、独自のイベントを開催しているので、そのための企画や運営も大切な仕事です」

「心がけていることはなんですか?」「人を尊敬する気持ちを大事にすることです。特に介護の現場で働いているスタッフを尊敬する気持ちは、業務が忙しくても行動の大前提として見失わないようにしています」

松井 美里さん

平成5年生まれ 愛知淑徳大学心理学部卒業

・出身高校

東海学園高校

16歳

名取
育英

22歳

24歳

吹奏楽部、学外の楽団に所属し、学業と両立しながら切磋琢磨する日々。

企業理念や社風に共感したことから、ほほえみに入社。

直接関わる方々、また、会社を通して間接的に関わる方々の心に寄り添って、日々の仕事に奮闘中。

