



# 周りは関係ない 自分で信じろ!

## 紹介企業情報/ 株式会社サンゲツ

■住所 名古屋市西区幅下1-4-1  
■URL <https://www.sangetsu.co.jp/>  
■勤務時間 8:30~17:30  
■休日 土曜日、日曜日、祝日

アソビ  
シャス的

## なるためには

- 必要資格 / 特になし
- 主な進路 / 高校卒業→大学に進学→海外留学を経験し、語学力を身につける→インテリアの開発・販売をおこなう企業に就職→営業推進部に配属

## ー 学生時代

「小学生のときに始めて以来、ずっとサッカー漬けの生活です。高校3年間もサッカーに費やした感じですね。チームが『感謝・感動・恩返し』をモットーにしていたので、普段からその点を強く意識して生活していました。もともと英語の勉強が好きだったので、留学のシステムが充実していた名古屋学院大学外国语学部に進学しました」

「大学時代のことを教えてください。大きかったのは、中国への留学経験です。半年間、入学した翌月から行きました。授業も中国語で言葉が通じないなかで、すべて自分で考えて行動しなければなりません。留学を通し、自分の意思や心が強くなつたと思います。大学卒業後、床材やカーテンなどインテリアの開発・販売をおこなうサンゲツに就職しました。就職活動の軸にしたのは、語学をいかせる会社。ある日、サンゲツが上海に子会社を作るという新聞記事を見て、チャンスだと思って志望しました」

ー 仕事について

「本社研修後最初はお客様からの問い合わせ対応を任せられました。内容は在庫の確認や発注を中心です。商品数は約1万点もあるので、1年目ではとても把握しきれません。本社での勉強会とお客様対応を通して知識を増やしていました。最初に教わったことは?」「先輩から教わったのは、自分目線ではなく、相手の立場になつて仕事をして、知識を増やしていくました」

ー やりがい

「営業担当と連携しながら、僕たちは縁の下の力持ちとして現場の進行を支えます。納期や出荷量を調整して、現場がすべて収まつたときに達成感を得られます。多くの方が利用する有名なホテルや商業施設なども手がけているので、そういう施設に携われるのもうれしいです」

ー 仕事内容を簡単に教えてください。

「お客様と営業担当をつなぐ仕事。すべての問い合わせに対応し、現場情報を営業担当に発信する会社の中心部署です。お客様は、代理店様から一般のお客様まで幅広いですね。1日に100本くらい電話対応をしているので、いかに端的に情報を聞き出せるかが重要。それをわかりやすく営業担当に伝える言葉の選び方やメールの文章力が求められます」

ー お忙しいところ、ありがとうございます。

「お客様と営業担当をつなぐ仕事。すべての問い合わせに対応し、現場情報を営業担当に発信する会社の中心部署です。お客様は、代理店様から一般のお客様まで幅広いですね。1日に100本くらい電話対応をしているので、いかに端的に情報を聞き出せるかが重要。それをわかりやすく営業担当に伝える言葉の選び方やメールの文章力が求められます」

ー なるためには

「インテリアコーディネーターと色彩検定の資格は、必須ではありませんがこの業界で働くのであれば役に立つと思います。あとは、仕事をしながら知識を増やしていくべき問題ないですよ。1日に多くの電話を対応しないといけないので、気持ちの切り替えがスムーズにできることが大切です。高校卒業後、すぐに対応しないといけないので、気持ちの切り替えがスムーズにできることが大切です。高校卒業後、すぐに対応しないといけないので、気持ちの切り替えがスムーズにできることがあります。『自分だったらこういう案内話をされたら納得する。安心する』という対応を心がけています」



まつ い はる き  
**松井 春樹さん**

平成6年生まれ 名古屋学院大学外国语学部卒業

### ・出身高校

熱田高校

18歳  
サッカー漬けの青春。「感謝・感動・恩返し」をモットーに生活。

22歳  
留学を経験し、自分の意思、心が強くなる。大学卒業後、サンゲツに入社。

25歳  
営業推進部に配属。的確な電話対応を心がけ、お客様と営業担当をつなぐ。



「インテリアコーディネーターと色彩検定の資格は、必須ではありませんがこの業界で働くのであれば役に立つと思います。あとは、仕事をしながら知識を増やしていくべき問題ないですよ。1日に多くの電話を対応しないといけないので、気持ちの切り替えがスムーズにできることが大切です。高校卒業後、すぐに対応しないといけないので、気持ちの切り替えがスムーズにできることがあります。『自分だったらこういう案内話をされたら納得する。安心する』という対応を心がけています」



AMBITION #008  
中部国際空港旅客サービス株式会社  
販売スタッフ(和菓子)

思いやりと笑顔を  
大切に!

### 紹介企業情報 / 中部国際空港旅客サービス株式会社

■住所 常滑市セントアリ1-1 第2セントアリビル3F  
■URL <https://www.centrair.jp/>  
■勤務時間 シフト制 6:15~15:00(早番)、12:45~21:30(遅番)  
■休日 年間120日+有給休暇

### なるためには

- 必要資格 / 特になし
- 主な進路 / 商業高校を卒業または4年制大学を卒業→空港サービスの企業に就職→土産売り場の販売スタッフとして勤務

「高校ではバトントワーリングに夢中になり、毎日部活の練習に励み3年連続で全国大会に出場しました。就職について考え出したのは、2年の夏頃のこと。部活を通して人前で演技をしていた事もあり、授業でも学んだ接客業に興味を持ちました。進路指導室で見かけたセントアラの求人資料に「CS(※)世界ナンバー1」と書かれていたのを見て、「せっかくならお客様に一番評価されている会社で働きたい!」とすぐに先生に相談。今までは成績が足りないと言わましたが、どうしても挑戦したくて、全国大会直前の朝練・夜練の合間にテスト勉強を頑張り、何とか成績を上げ内定をもらうことができました」

「入社後すぐに1ヶ月間の新人研修があり、5月には売場へ配属されました。販売スタッフとして働き始めたのですが、ゴールデンウイークのとましながら、商品の選定、売上向上の

目標を達成するなど、担当ブランドの社員さんと打ち合わせを重ねながら、商品の選定、売上向上の

目標を達成するなど、担当ブランドの社員さんと一緒に期間を設けて売上アップをめざすプロモーションでは、取引先の和菓子ブラン

「和菓子の販売スタッフとしての接客業務に加え、現在は4つの老舗和菓子ブランドを担当し、売上を管理しています。ブランドごとに期間を設けて売上アップをめざすプロモーションでは、取引先の和菓子ブラン



「和菓子の販売スタッフとしての接客業務に加え、現在は4つの老舗和菓子ブランドを担当し、売上を管理しています。ブランドごとに期間を設けて売上アップをめざすプロモーションでは、取引先の和菓子ブラン

ドー一つひとつに責任を持つ仕事をしています」

「和菓子の販売スタッフとしての接客業務に加え、現在は4つの老舗和菓子ブランドを担当し、売上を管理しています。ブランドごとに期間を設けて売上アップをめざすプロモーションでは、取引先の和菓子ブラン

ドー一つひとつに責任を持つ仕事をしています」



「责任感や協調性があり、笑顔がすくうえでは向上心が大切だと思うので、高校生のみなさんには、テストや検定など、今できることを地道に精一杯頑張ってほしいです。目標を持って日々チャレンジしていれば、その経験が将来社会に出た時に役立つのだと思います。私が大学に行かず就職したのは、何より実践が大切だと思っているからです。3年後大卒の新入社員に負けないよう精一杯頑張っていきたいです!」

「お忙しいところ、ありがとうございます!」「お忙しいところ、ありがとうございます!」

## 久保田 咲妃さん

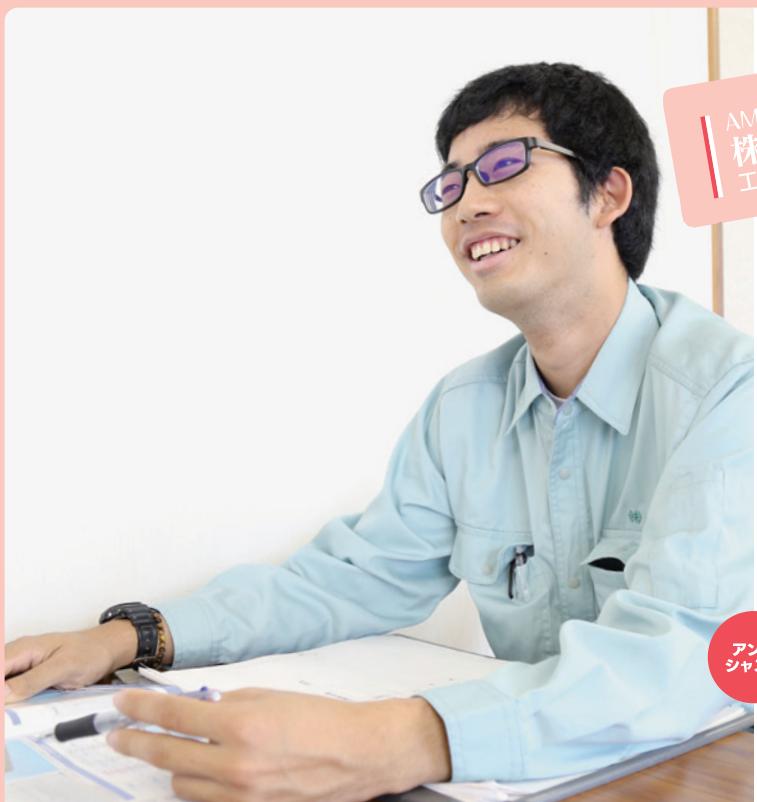
平成12年生まれ

### 出身高校

愛知商業高校

16歳	接客業に興味を持ち、CS No.1のセントアリで働きたいと志す。
18歳	猛勉強の末、念願だった中部国際空港旅客サービス株式会社に就職。
19歳	後輩の指導やブランド担当など、責任ある仕事に励む日々。





AMBITIOUS #009  
株式会社大建  
工事部(施工管理)

七切り替えが大事!

アンビ  
シャス的

### 紹介企業情報/ 株式会社大建

- 住所 豊橋市東森岡1-4-8 (本社)
- 住所 名古屋市名東区本郷3-99 (名古屋支店)
- URL <https://www.daiken-wwline.co.jp/>
- 勤務時間 8:30~17:30
- 休日 土曜日、日曜日、祝日

### なるためには

- 必要資格 / 1級・2級管工事施工管理技士、1級・2級土木施工管理技士、監理技術者など。※入社後に取得
- 主な進路 / 高校卒業→4年制大学を卒業→空調・給排水・衛生設備の設計施工をおこなう会社に就職

### —学生時代

「中高一貫校で6年間同じ仲間と同じ校舎で学び、仲のいい友人と放課後も一緒に過ごす時間が多かったです。当時の友人とはいまでも定期的に連絡を取り合い、たまに会うなどして近況を伝え合ったりしています。中学生のときに入っていた軟式野球部からの付き合いです」

### 大学時代のことを教えてください。

「大学3年次に、中部運輸局と北陸信越運輸局が推進する『昇龍道プロジェクト』の企画コンテストに、学生5人でチームを結成し応募しました。訪日外国人を多く呼び寄せるためにどうしたらいいのかを考案する企画で、私はリーダーを務めてチームをまとめ、最終選考にまでメンバーを導くことができました。この企画でチームをひとつにして成果を得た経験は、工事に携わるメンバーをまとめ上げなければならぬ現在の仕事に活かされています」

### —仕事について

「内調・給排水・衛生設備の設計施工を行う大建に就職しました。業務で機械設備を扱い、設備の能力の数値を常に頭の中でめぐらすことが多いのですが、文系でも大丈夫です。私は文系で物理や化学が苦手ですが、図面の作成を手がけ、今年から現場を任されるようになります。わからない部分が多く、入社当初は不安を覚えることもあります。ですが、上司や先輩に相談し、不明点を一つひとつ解消することで、貴重な経験を蓄積できました」

### —なるためには

「何気なく学生時代に取り組んだ参加企画やアルバイトが現在の仕事に生きており、何でも一生懸命に行う姿勢が重要です。大学生の時にアルバイトで、大手コンビニ店の店内でお弁当を手づくりしていましたが、仕込みや盛り付け、接客など複数の作業を並行してこなさなければなりませんでした。当時、「しんどかつた」経験が、複数の業務を同時に進めるうえで、円滑に対応を行うなど、責任をもつて管理します」

「後々まで形に残る仕事に携わっている部分が、仕事のモチベーションになっています。今年3月に完成した、豊橋の総合動植物公園「のんほいパーク」内のゾウ放飼場リニューアル工事の水回り工事を担当した配管工事を、図面作成から自ら責任を負い実施しました。施工を行う協力会社の手配、工事をどう進めていくかの打ち合わせも段取りして、苦労が多かった分、貴重な経験となりました。施工した物件を見るたび、流した汗の結晶として、仕事を振り返ることができます」

• 出身高校 愛知工業大学名電高校

18歳

↓

22歳

↓

24歳

高校の進路指導の教師の勧めもあり、愛知大学現代中国学部に進学。  
就職活動中に参加した説明会で、大建の採用担当に好印象をもち入社。  
仕事の幅を広げるため、資格取得の勉強とともに、日々の業務に取り組む。

もり

翔

太

郎

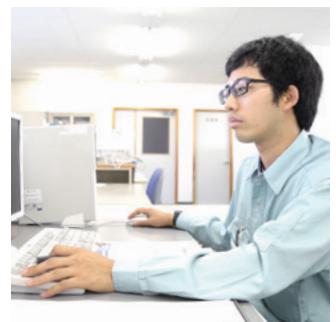
しょう

た

ろう

森 翔太郎さん

平成7年生まれ 愛知大学現代中国学部卒業



AMBITIOUS #010  
丸真株式会社  
経営企画室(秘書)

## 何事もチャレンジする 経験が自分を成長させる



アンビ  
シャス的

### 紹介企業情報/ 丸真株式会社

■住所 名古屋市守山区小幡南1-1-5  
■URL <https://marushinkk.co.jp/>  
■勤務時間 9:00~18:00  
■休日 年間休日118日

### なるためには

- 必要資格 / 秘書検定2級 ※必須ではない
- 主な進路 / 商業高校もしくは4年制大学を卒業→商社に就職→秘書として勤務

「商業高校で初めて簿記の勉強をしたとき、先生のわかりやすい教え方のおかげもあって、『簿記つておもしろい!』と感激しました。もっと深く学びたいと先生おすすめの参考書を購入し、基本は独学で、わからないところは先生に聞きながら、自分で勉強して資格試験に合格できました。達成感は、いまでも印象に残っています。ほかにも授業を通して**秘書検定2級**や情報処理検定など幅広く資格を取得しました」

### ー仕事についてー

「長く働きたいと考えていたので、自宅から近くの会社を探していました」と語る丸真株式会社の求人を見つけました。ジブリやディズニーなど、

誰もが知っている愛されるキャラクターのタオル製品などを主に取り扱っていて、身近な商品で人を幸せにできる仕事だということに惹かれて就職を決意。入社後は2週間の新人研修3ヶ月の商品部での研修のうち、そのまま商品部に配属となり、先輩の下で品質管理の仕事を1年間担当しました。2年目からは商品の仕入業務に携わり、仕入を行なうため中国への出張も経験。3年目からは経営企画室に配属され、弊社代表取締役の秘書として働くようになりました。代表の出張時の新幹線・ホテルの手配、お客様とのアポイントの調整やスケジュール管理、必要書類の作成などのサポート業務を担っています」

### ーやりがいー

「性別・年齢に関係なく、チャレンジしたい人にはチャンスを与えてくれる環境だからこそ、24歳で課長職を経験させてもらっています。また、経営企画室の仕事は、無から有を作り出す業務が多く、企画・試行・検証・改善・実行…とプロジェクトを一通り経験できますし、ゼロから何かを作り上げたときの達成感はひとしおで、『この仕事をやってよかった!』と思える瞬間です」

「常に相手が求めているものを先読みし、依頼されたことに対して、『これがあればもつと良いはず』というプラスαの価値を加えて応えることを大切にしています」



かのうみづき  
**加納 美月さん**

平成7年生まれ

• 出身高校 名古屋市立名古屋商業高校

18歳	自宅から近く、タオルなどの身近な織維雑貨を扱う丸真株式会社に入社。
↓	
20歳	商品部から経営企画室に異動。社長秘書の業務を任される。
↓	
24歳	課長として、秘書として、今以上に活躍できる人材を目指し向上する日々。



### ーなるためにはー

「上司や他部署との連携が必要不可欠な仕事なので、相手を思いやり感謝をする気持ち、謙虚な気持ちがあるといですね。私自身は商業高校で培ったパソコンのスキルが役に立っています。秘書検定はもちろん、社会人になってから学べることもあります。何よりも、『なりたい』『この仕事をやりたい』という気持ちが、勉強のモチベーションにもつながりますし、自分の成長を後押ししてくれるはずです」



飛び込む 勇気

紹介企業情報 / Bar Ka na ta

- 住所 名古屋市中区橘1-18-2 第2ムツガビル
  - URL [https://www.instagram.com/bar\\_ka\\_na\\_ta/](https://www.instagram.com/bar_ka_na_ta/)
  - 営業時間 12:00～15:00(喫茶), 18:00～23:00(Bar)
  - 定休日 水曜日,木曜日喫茶, 第2木曜日

あるために

- 必要資格 / 特になし
  - 主な進路 / 高校卒業→アパレル関係の専門学校に進学→アパレルショップ、多国籍料理屋で修行を積む→自身の店を開設

アパレルの知識を身につけるため  
名古屋七ード学園に進学しました」  
**料理の道に進んだ経緯は?**  
「大須の古着屋で5年ほど働いたあと  
と、東京に行ってka na taという  
ブランドで働きはじめました。同時に  
に多国籍料理屋でも働いていて、そ  
こでスペイン料理の魅力に出会

フレントで働きはじめました。同時に多国籍料理屋でも働いていて、そこでスパイス料理の魅力に出会ったんです。もともとスパイス料理は好きではなかったんですけど、初日に店長がパクチー入りのガパオライスを作ってくれて…。最初なので断れずに(笑)食べたら、めちゃめちゃおいしかったんです！ スパイス料理のお店を出したのも、嫌いなものを好きにしてくれた料理人「に出会えたことが大きいです」

「Bar Kana ta」をオープンしたのは2017年。1階はスパイス料理店、2階は服屋として営業しています。昔好きだった実験ごと日々スパイス調合を探求する料理の世界とは共通する部分がある気がします」

「1階も2階も共通しているのは  
お客様にとって銭湯の休憩所く  
らいリラックスできる場所であり  
仕事内容を簡単に教えてください。」

が少しもしないで思って「どうぞ」「お手伝い」などとおもてなしをされたり前」をお客さんに提供することを一番大切にしています。『いつでも、心からのおもてなし』といふ言葉で、おもてなしをうながす「おもてなし」の心を大切にしています。

ありがとうございました。



やま だ さとし  
**山田 諭**さん  
平成2年生まれ 名古屋コード学園卒業

中成工生医社　吉吉屋　中成工業

• 出身高校 名古屋市立工業高校

**18歳** 美駿に熱中した高校時代。危険物取扱者乙種などの資格を取得。

## 20歳 名古屋モード学園でアパレルに関する知識・技術を学ぶ

 東京でアパレルと飲食店の経験を積

27歳 み、Bar Ka na taをオープン！



—メッセージ



AMBITIOUS #013  
株式会社青柳総本家  
商品開発(菓子)

# 人生全て ムダはなし<sup>タタ</sup> 色々な経験を!!



アンビ  
シャス的

## 紹介企業情報/ 株式会社青柳総本家

■住所 名古屋市守山区瀬古1-919  
■URL <https://www.aoyagiuirou.co.jp/>  
■勤務時間 8:30~17:30  
■休日 土曜日、日曜日

## なるためには

- 必要資格 / 特になし
- 主な進路 / 高校卒業→食品系の知識を学べる4年制大学を卒業→菓子メーカーに就職→商品開発部門に配属

「昔から食べることが好きだったのですが、中学生のときに『給食は栄養バランスを考えて作られているから、たくさん食べても大丈夫』といふ話を聞きました。ダイエットにも興味がある時期だったので『給食の献立を考えている栄養士ってすごい!』と感激し、食品関係の仕事を志しました。高校時代には、2週間ニュージーランドでの短期留学を経験。国際関係の仕事もいいなと迷いましたが、より専門的な食品の知識を学びたいという気持ちが強く、管理栄養士の資格取得がめざせる桜山女子大学生活科学部に進学を決めました」

**大学時代のことを教えてください。**  
1、2年次は座学、3、4年次は実習を通して学びました。流動食や病院食、離乳食や高齢者向けの食事などを作り、病理学の実習ではラットの解剖にも挑戦。就職活動では、食品に幅広く関わみたいという思いから、菓子メーカーなどに材料を卸している問屋に商品開発・用途提案として就職しました

**ー仕事についてー**  
「製菓材料問屋に3年ほど勤めたころ会社のすすめで愛知県菓子技術専門学校に通いはじめました。週3回終業後に、プロの和菓子職人の講師のもと製菓の技術を修得。商品づくりに挑戦したい」と、菓子メーカーへの転職を考え就職して6年後、現在の青柳総本家の商品開発職へ転職しました」

## ーやりがいー

「工場で働く従業員の方から、『今までにない商品でいいね』とリアクションがもらえるとうれしいです。また、以前ハロウインのうりょうを提案したのですが、販売してくださいました。また、従業員の方から『こういうのあつたらしいんじゃない?』とアイデアをもらえることもあります。みんなで協力して商品を生み出している感じがするのも楽しいです」



かとう り  
**加藤 しお里さん**

昭和63年生まれ 桜山女子大学生活科学部卒業

・出身高校 桜山女子大学

25歳 製菓材料問屋で働きながら、製菓専門学校に通い、転職を考えはじめる。

28歳 青柳総本家に転職。新商品や既存商品の新たな味の開発業務に携わる。

31歳 新幹線改札内の看板に自分が開発した商品が載ることが目標!

貢献年

貢献年

貢献年

商品開発

## ー学生時代ー

「昔から食べることが好きだったのですが、中学生のときに『給食は栄養バランスを考えて作られているから、たくさん食べても大丈夫』といふ話を聞きました。ダイエットにも興味がある時期だったので『給食の献立を考えている栄養士ってすごい!』と感激し、食品関係の仕事を志しました。高校時代には、2週間ニュージーランドでの短期留学を経験。国際関係の仕事もいいなと迷いましたが、より専門的な食品の知識を学びたいという気持ちが強く、管理栄養士の資格取得がめざせる桜山女子大学生活科学部に進学を決めました」

「百貨店さんや営業部からの『こんな商品がほしい』という依頼を受け、商品開発はスタートします。企画に合わせた商品をイメージし、理

想の色や食感、形を出すためにどんな原材料が必要かを探り、試作しては食べて考え…を繰り返します。月1回の商品開発会議では、社長も含めた社員のみなさんの試食会を実施。過去には『ひとくち生ういうう』の季節・月ごとのバリエーション商品を開発しました

ありがとうございました。



## ーなるためにはー

「商品開発の仕事は会社によって採用条件がさまざまですが、食品系の学部で勉強するのがいいと思います。私は卒業研究で『自分で課題をもつて考える』という経験をしたことが好きで、食べることに興味があります。でも何よりも大事なのは、食べるところが好きで、旅行先でおいしいものを食べたり、旅行先でおいしいものを食べたり、という経験もすべて仕事の役に立つはずです」



やっは、  
仕事は、限る！  
楽しい川

紹介企業情報 / DEZART

■住所 名古屋市中区千代田3丁目11-8  
■勤務時間 9:00～20:00  
■休日 週休2日制

あるためには

- 必要資格 / 特になし
  - 主な進路 / 高校卒業→デザイン専門のある大学に進学→イラストレーター や フォトショッピングの使い方、デザインに対する意識を学ぶ→デザイン事務所に就職→経験を積み、独立

「グラフィックデザインを中心に戸外広告や店舗外観などの仕事を経験後、独立して個人事務所を立ち上げました。グラフィックデザインの仕事は、拡声器や通訳の上うな役割だと思います。誰かの『宣言』を伝したい。伝えたい」という思いをホームページやチラシ、口コなど視覚的なツールに変換して広めていく仕事を。そこから生まれる人と人とのつながりにやりがいを感じます」

一 仕事について

ザインがなぜ世の中に必要なのかを考える機会が多かつたことです。デザインが社会にリースされ、いろんな人がそれを見て認知して行動が変わることで少しだけ社会に影響を与えるという意識。クラウドントとの間だけで完結するのではなく、デザインの行く末まで見据えることができるようになりました」

## ――仕事について――

「グラフィックデザインを中心的に屋外広告や店舗外観などの仕事を経験後、独立して個人事務所を立ち上げました。グラフィックデザイナーの仕事は、扩声器や通訳の上うな役割だと思います。誰かの『宣伝したい。伝えたい』という思いをホームページやチラシ、口コなど視覚的なツールに変換して広めていく仕事を。そこから生まれる人と人とのつながりにやりがいを感じます」

指示するようなものなので危険なんですよ  
——やりがい  
「口」から名刺、看板など、すべての  
デザインを手がけたカワフエがあります。  
『本当にありがとうございます！』と言つ  
てもらえたときはうれしいですね。  
最初はあまり繁盛していなかつた  
みたいですが、いまは人気店になつて  
いるので、デザインの力でサポート  
してきたのはうれしかつたですね。

一一

いきます。心がけているのは、クライアントが掲げるミッションを達成するために、専門的なことを説明しつつ、あまりよくない修正のときは、そのデザインと理想的なデザインの2種類とも作るようにしています。デザインは専門性が高い仕事なので医者に似ています。クライアントの修正指示を鵜呑みにしてしまうのは、患者が医者に治療方法を指示するようなものなので危険なんです」と

「まず、クライアントとの打ち合わせから始まります。『何に困っていますか？』『最終的なミッションを聞いて『ゴールを明確にします。』『ゴールに向けて必要なことを組み立てて、デザインをして仕事の流れを教えてください。』



まえ はら けい すけ  
**前原 圭佑** さん

平成元年生まれ 名古屋芸術大学デザイン学部卒業

• 出身高校 名古屋経済大学市邨高校

**12歳** 青少年健全育成のポスターで市長賞を受賞。デザイナーが憧れから目標に。

**22歳** 名古屋芸術大学では、ソフトの使い方からデザインの意義まで幅広く学ぶ。

 4年前に独立し、個人事務所を立ち上げる。デザインを通して生まれる人と人とのつながりにやりがいを感じる。



「イラストレーターーやフォトショツ  
プが使えるのは必須。いまは情報  
が溢れているので、調べれば独学で  
も勉強できると思います。デザイン  
は、何かを差別化して競争が始ま  
ったときにこそ重要になります。相手  
に伝わるいいデザインを発信する  
ためにも、学生時代はよく遊んで刺  
激をたくさん受けてください。そし  
て、デザインの参考書でもビジネス  
書でもいいので本を読んでください。  
い。関わる業界が幅広いので、知識  
や経験が多くねば多いほど、いい仕  
事ができる世界ですよ」

AMBITIOUS #015  
THE NANZAN HOUSE  
ウェディングプランナー



アンビ  
シャス的

自分らしさを  
大切に

■紹介企業情報/ 株式会社Plan・Do・See・Tokai

■住所 名古屋市昭和区汐見町6(THE NANZAN HOUSE)  
■URL <https://www.nanzanhouse.com/>  
■勤務時間 10:00~19:00(平日)、9:00~18:00(土曜日、日曜日)  
■休日 週休2日(シフト制)

なるためには

- 必要資格 / 特になし
- 主な進路 / 高校卒業→大学に進学→インターンシップに参加→結婚式場を運営する企業に入社→研修を終え、ウェディングプランナーとして勤務

——学生時代——  
両親が教師をしていましたこともあり、小学生のときからずっと先生になるのが夢でした。一方でモノづくりや建築物が大好きだったこともあり、理科の教員免許がとれて、かつ建築を勉強できる名城大学理工学部建築学科に進学しました。建築模型を作る講義が楽しかったですが、なかでもゼミの活動が印象に残っています。建築という枠にとらわれず、伏見駅でアートステーションというインスタレーションをおこないました。この企画を通して、チラシの制作や空間デザインにも関わるのは楽しかったです。

——就職先を選んだきっかけは？——  
「海外旅行が好きだったので、『グローバル』というキーワードでインターナショナル先を探していたのですが、ヒットしたのが系列店のカワブンナゴヤでした。参加してみたら、『ずっと笑顔で今日は過ごそう』とか、普段から自分が大切にしているものを目標としている会社だったので、私もこんな会社で働きたいと思ったのがきっかけです。社風や建物に一目惚れした感じです(笑)」

——仕事について——

【研修後ナンサンハウスに配属されました】私は結婚式に参列したこともなかったので、どういう流れで式が進んでいくのかわからぬ状態。上座、下座といった基本的な知識から、当日までの流れを勉強しました。いろんな会場へ見学に行ったり、先輩の打ち合わせに同

——やりがい——  
「式が終わつたあと、『ナンサンハウスで挙げてよかった!』と言つてもらえるとうれしいです。あとは、打ち合わせで話した内容が実現したとき。『あの人にこんな表情をしてほしい』と考えた企画が結婚式で思いどおりにいつたときは、『すてきな企画をお手伝いできてよかったです!』と、本当にうれしくなります」



木下 南美さん

平成9年生まれ 名城大学理工学部卒業

・出身高校 名古屋市立名東高校

19歳  
高校卒業後、名城大学に進学し、建築について学ぶ。教員免許を取得。

21歳  
カワブンナゴヤのインターンに参加し、社風や建物に一目惚れ。

22歳  
新郎新婦様にとって人生で1回しかない大切な1日。すてきな1日になるよう全力でサポート!

——なるためには——  
「運営会社によりますが、弊社では特に資格は必要ありません。私が働いて感じるのは、お客様に対し興味をもつことが大事だということ。どうすればお客様によるこんでも遊んでいろんな経験を積み、自分の引き出しを増やしてください。そして自分が自分らしくいられるものを探し、興味のあることに一生懸命取り組んでください!」

お忙しいところ、ありがとうございます!」「えらえるか? それを考えることができるばかに何もいらないと思いますよ。学生時代は、たくさん遊んでいたりして、提案の引き出しを増やしていました」



「運営会社によりますが、弊社では特に資格は必要ありません。私が働くいて感じるのは、お客様に対し興味をもつことが大事だということ。どうすればお客様によるこんでも遊んでいろんな経験を積み、自分の引き出しを増やしてください。そして自分が自分らしくいられるものを探し、興味のあることに一生懸命取り組んでください!」「えらえるか? それを考えることができるばかに何もいらないと思いますよ。学生時代は、たくさん遊んでいたりして、提案の引き出しを増やしていました」



AMBITIOUS #016  
中央紙器工業株式会社  
営業(梱包資材)



「人」との関わりを  
大切に!

■紹介企業情報/ 中央紙器工業株式会社

- 住所 清須市春日宮重町363
- URL <http://www.mcpack.co.jp/>
- 勤務時間 8:30~17:30
- 休日 土曜日、日曜日

なるためには

- 必要資格 / 特になし
- 主な進路 / 高校卒業→4年制大学を修了→梱包資材を扱う企業で営業として勤務

—学生時代

「高校入学と同時に、今まで関わったことのない人たちとのつながりができる一気に人の輪が広がりました。友人・先輩がバイクや車に乗りはじめたところ、私も車に興味をもち将来は自営業で車屋をやりたいと考えるようになりました」

**大学時代のことを教えてください。**

「中部大学経営情報学部では、どのような考え方や行動方針をもつていれば、人どうまく付き合えるか? 経営を成功させられるか? ということを学びました。当時お世話になったゼミの先生の『年上でも年下でも誰であっても、常に見下すことも見ず、対等に話をするように心がけろ』という教えは、いまでも大切にしているモットーです。就職については、すでに働きはじめていた友人たちが趣味を仕事にすると車が嫌になってしまふぞ』とアドバイスをくれたので、営業マンとして車に関わろうと方向転換しました」

—仕事について

「大学の合同企業説明会で中央紙器工業と出会い、製品であるいちごの梱包パックの複雑さに目を奪われました。実はこの会社は私の実家のそばにあり、母がパートで勤めていた会社だったのです。さらに私が小学校のときに会社見学をし、ダンボール製の椅子をもらつたことがあつたという縁ある会社でもありました。自動車部品の梱包材を作っていることも知り、この会社で営業として働きたいと思ったのです」



仕事内容を教えてください。

「弊社の主な仕事は、お客様の運びたいものに合わせてさまざまなものダンボール製の梱包資材をご提供すること。ですが現在はダンボールにとらわれず、リフトで荷物を運ぶときに土台となる樹脂バレットや、海外輸送などで必要となる鉄器具などにも目を向け、お客様にご提案しています。また部下の育成も大切な仕事のひとつですね」

—やりがい

「元々車が好きなので、まだ世に出

る前の新型車を見ることができたりするときは、この仕事をやっていてよかったです。この仕事をやつしていくよかったです。また、お客様と何気ない話をするなかで信頼関係ができるがあり、仕事を依頼していただけるときは、働いていて楽しんだと思います」

地元ならではのやりがいは?

「地元の友人の家族が農家を営んでいて、弊社のお客様だつたりすることがあるんです。『同じ製品があるなら、君のところに頼むよ』と言つていただけるときはうれしいです」

—なるためには

「私自身が高校生のころは、まさか将来ダンボール屋になるなんて思つてもみませんでした。だから将来どんな仕事に就くにせよ、学生のうちに何にでも興味をもつて見て、触つてみることが大切だと思ひます。もし営業の仕事に興味があるのなら、人を見下さず、好き嫌いせず、人との関係を大事に築くことが重要です。これは社会人全般にも言えますが、特に営業の仕事は日常の思いもよらないところから仕事につながりますからね」

お忙しいところ、ありがとうございます。

未岡 久典さん

昭和60年生まれ 中部大学経営情報学部卒業

•出身高校 名城大学附属高校

22歳 小学生時代から知っていた中央紙器工業に縁あって就職。

↓  
29歳 念願の自動車グループへ配属される。営業として活躍する日々。

↓  
34歳 更にやりがいのある会社を築くため、売上UPをめざし、業務に励む。





アンビ  
シャス的

自分に厳しく  
周りに優しく！

### 紹介企業情報 / セキスイハイム中部株式会社

■住所 名古屋市東区東桜1-13-3 NHK名古屋放送センタービル8F  
■URL <https://www.816chubu.jp/>  
■勤務時間 9:30~18:00  
■休日 水曜日、日曜日

### なるためには

- 必要資格 / 特になし
- 主な進路 / 4年制大学を卒業→住宅系企業の一般職に就職→人事担当として勤務

「3歳のころからクラシックバレエを習っていて、学生時代はバレエ漬けの日々でした。高校の思い出といえば野球部やサッカー部の全国大会予選の応援に全校生徒で駆けつけたこと。いまでもあれは青春だったなあと思います」

「将来への具体的なイメージがまだなかつたので、いろいろな分野を少しずつ学べる総合政策学部を選んでました。大学の学びで印象に残っているのは、自分の適性を診断して結果を冊子にしてもらえる授業です。自分の性格や、どんな職業に向いているのかなどがわかり、就職活動の自己分析に役立ちました。就活では合同説明会にできるだけ参加し、多くの企業の話を聞いて、自分の興味や適性を考えて取捨選択しました。セキスイハイム中部の社員の方が話していた『家を売る仕事は、お客様の夢を叶える仕事』という言葉がキラキラ輝いて聞こえ、この会社を受けようと決意。社員の方々や会社の雰囲気もとてもよく、ここで働きたいと強く思いました」

### ー仕事についてー

「セキスイハイム中部の一般職には内勤とハウジングアドバイザーの業務があります。入社前の内定者研修では主に内勤の業務について学び、4月の入社式で配属が決まりました。私は人事部に配属され、新卒採用や社員研修などの仕事に取り組みました。

「採用面接の待合室で、学生たちの緊張をほぐすためにこちらから話しかけたりすることがあるのですが、そのときに『合同説明会で桜井さんの説明を聞いて、この会社を受けにきました』と言つてもらえたときは、とてもうれしいですね」

### ーやりがいー

「新卒採用と社内研修の仕事を主に担当しています。いまの時期は、インターネットの準備や学生への情報発信当日の段取りや学生への説明などのが、来年度入社が決まっている内定者の方々の対応などが主な業務です。また、弊社は年次別、職種別など様々な社内研修があるので、その準備と情報の発信、当日の対応などの業務をおこなっています」



さくら い れ な  
**桜井 玲奈**さん  
平成7年生まれ 中京大学総合政策学部卒業

・出身高校 中京大学附属中京高校

22歳  
会社や社員の雰囲気に惹かれて、セキスイハイム中部に就職。

23歳  
人事部に配属され、新卒採用や社員研修などの仕事に取り組む。

24歳  
憧れの先輩のように職場を支えられる存在をめざし、業務に励む日々。



最初に苦労したことは何ですか？  
「つい数ヶ月前まで合同説明会に参加して話を聞く側だったのに、入社して2、3ヶ月後には合同説明会で学生に話をする側になつたことで、それまで人前で話す機会があまりなかったので、とても緊張していました」

「新卒採用と社内研修の仕事を主に担当しています。いまの時期は、インターネットの準備や学生への情報発信当日の段取りや学生への説明などのが、来年度入社が決まっている内定者の方々の対応などが主な業務です。また、弊社は年次別、職種別など様々な社内研修があるので、その準備と情報の発信、当日の対応などの業務をおこなっています」

お忙しいところ、ありがとうございます！  
「一般職であっても、コミュニケーション能力は大切です。人とスムーズにコミュニケーションがとれる、仕事も円滑に進むし、自分自身も成長することができます。私は大学時代にゴルフ練習場で受付のアルバイトをしていました。幅広い年代の方と話す機会があり、年代や性別によって盛り上がる話題が違うことを知れた経験は、いまでも役に立っています。学生のみなさんもいろいろな人と話し、いろんな経験をしておくといいと思います」

### ーなるためにはー

「一般職であっても、コミュニケーション能力は大切です。人とスムーズにコミュニケーションがとれる、仕事も円滑に進むし、自分自身も成長することができます。私は大

学時代にゴルフ練習場で受付のアルバイトをしていました。幅広い年

代の方と話す機会があり、年代や性別によって盛り上がる話題が違うことを知れた経験は、いまでも役に立っています。学生のみなさんもいろいろな人と話し、いろんな経験をしておくといいと思います」

